

読者様限定プレゼント！
一日5分の作業で
ブログ月収500万達成する
仕組み

こんにちは。kazunoriです。

この度は私のメルマガを手にとっただいてありがとうございます。

私のことをより知ってもらうためにも、あなたに特別なプレゼントを準備しました！

その前に、少し私の自己紹介から軽くさせてください。

私はkazunoriと申します！33歳の男で、生まれも育ちも宮崎県です。

5人家族で子供が3人いるのですが、以前は朝5時から夜23時までの激務サラリーマンで、ぶっちゃけ超ブラックな企業に勤めていました。

子供は小さい時めっちゃ可愛いですよ？
でもいつも寝る顔しか見れず、苦痛な毎日を過ごしていました。

でも、

”子供と過ごす！”

という目標の元ブログに出会って行動して、今では脱サラし、

「子供の寝顔を見るだけが当たり前の状態から、子供と毎日四六時中過ごせることが当たり前」

にブログのおかげで出来るようになりました。

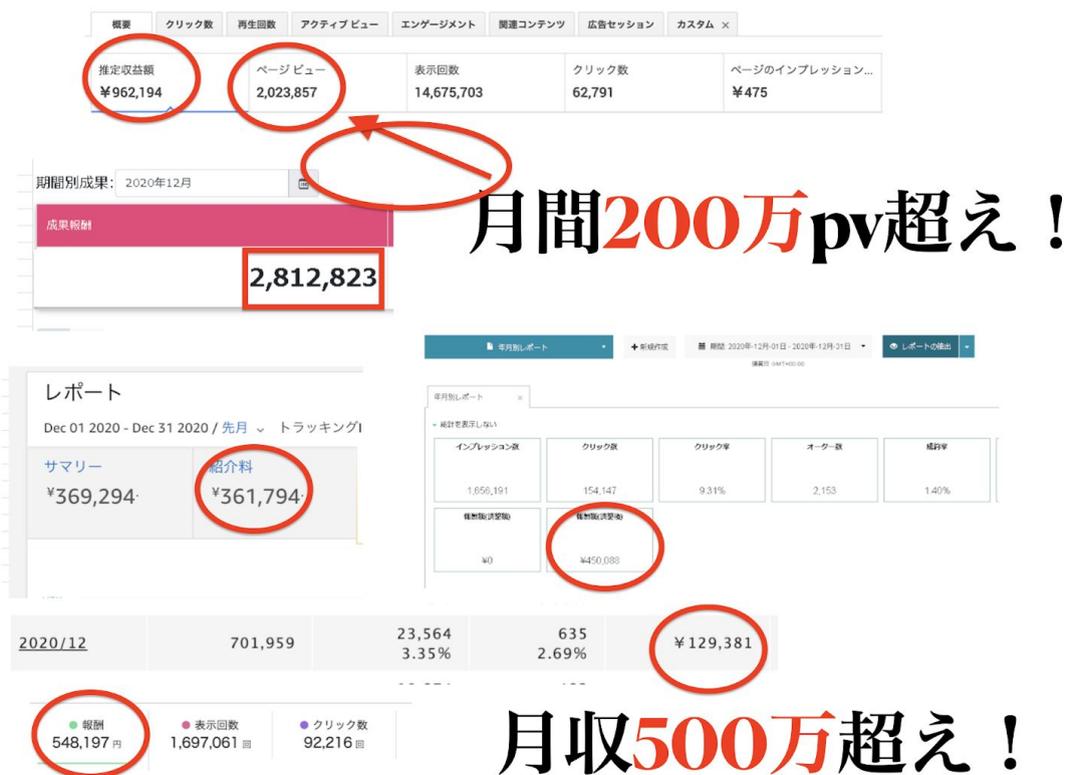
またメルマガでは、私がどのような人間で、ブログと出会ってどのように変化していったのか詳しく送っていく予定ですので、そちらもまた読んで頂けたらと思います。

さて今回は、

”1日たった5分の作業で月収500万”

を達成しました。

実際の画像がこちら↓↓



ただ達成したよ！凄いだろー。
なんて事が言いたいのではなく、

「実際どうやったら作業時間を少なくして月収500万を達成したのか？」

包み隠さず、私の読者様限定でプレゼントしたいと思います。

こちらもプレゼントはブログで、

- ・ 毎日記事書くので時間がかなり取られている
- ・ どうやって収益を上げればいいのかわからない
- ・ 月収3桁万円なんて夢のまた夢だ

みたいに苦戦している方にはお役に立てると思います。

さらに初心者の方でも、今からどうやってブログ運営すればいいのか？

という疑問も解決出来るような内容に仕上げているので、最後までご覧いただけたらと思います。

もくじ

- 1.500万達成したネタや初心者がこれから取り組むべきジャンル
- 2.初心者必見！ゼロから500万までの道のり
- 3.作業時間ゼロで500万達成した裏側
- 4.外注仕組み化の考え方
- 5.外注パートナーさんを雇った失敗談
- 6.ブログ初心者からすべきことやマインド
- 7.さいごに

500万達成したネタの狙い方や初心者がこれから取り組むべきジャンル

まず私が500万達成したネタをぶっちゃけます。

何に取り組んだかというと、

「福袋」

です。

福袋って購入しますか？

日本ではかなり需要が大きくて、正月とかかなりの行列が毎年出来ますよね。

ブログでは特化ブログにし福袋だけを狙って、今回の収益を上げたということです。

どうやって狙うかですが、

- 1.福袋記事を書く
- 2.リライトする

ですね。

単純過ぎます、特殊な能力は必要無く、ブログ運営の基礎である記事が書ければ問題ありません。

キーワードも参考に、

「年号 ブランド名 中身 ネタバレ 購入方法 予約
再販」

この辺りが狙えるキーワードです。

他にも沢山ありますので、ブランドごとにキーワードを調べてみましょう。

参考にジェラートピケで検索したキーワード一覧はこちらです。

<https://related-keywords.com/result/suggest?q=%E3%82%B8%E3%82%A7%E3%83%A9%E3%83%BC%E3%83%88%E3%83%94%E3%82%B1%20%E7%A6%8F%E8%A2%8B>

これだけ出来れば、11月12月の報酬だけで贅沢しなければ1,2年は生きれる位の収入がぽんっと入ってきますね。

特に福袋で意識しないといけないのはリライトです。

リライトが出来るかどうかで検索順位は大きく変わっていきますし、運命の分かれ道って感じですね。

なぜリライトが大事なのか？福袋以外もそうなのですが、検索者の意図や気持ちを考えてみてください。

福袋 予約

で考えるとわかりやすいのでこのケースで考えてみます。

なんで検索しているのか？

例を挙げると、

「予約いつかな？」

って予約したい方が検索しているわけです。

でも福袋の場合は、10月時点で検索する方はいても、まだ発表されていないケースが多いのでわからないんですよね。

それは日が進むにつれて解消されます。
例えば11月に発表するブランドもあるわけですからね。

一連の流れを会話で考えてみました。

検索者「予約いつなんだろう？」

私の記事「10月現在わかっていません。でも例年で言えば11月1日に予約開始してましたよ！」

検索者「ふむふむ、11月位なのか。でも正確じゃないからまた検索しなきゃな。」

～11月～

検索者「よしそろそろ検索するか！あっこの間の記事だ更新してるかな。」

ここからは悪いパターンと良いパターンで。

良い私の記事「11月3日の10時に開始します！」

検索者「おっそうなのか！予約するためにスタンバイせねば！」

悪い私の記事「10月現在わかっていません。でも例年で言えば11月1日に予約開始してましたよ！」

検索者「なんだこの間と変わって無いじゃん。他の記事みよ。」

ってなるわけですね。
どちらが良いかは一目瞭然だと思います。

更新が出来るかどうかは、どれだけ検索者の事を考えているかで行動力は変わるでしょう。
結果的に有益だと認められて、グーグルも正確に評価してくれる、というわけですね。

記事を書いて満足！ではなく更新を繰り返していきましょう。

ただ初心者の場合は、一番苦戦するのは精神力だと思います。

福袋は時期にならないとアクセス来ませんから、

「本当にアクセス来るの？」

「稼げるか不安...。」

と作業が止まる位負のイメージと戦いながら進めなければなりません。

それでも出来る！

という方は福袋にチャレンジしてみてください、実際稼げますので。

そこで初心者にもおすすめ出来るジャンルをもう一つ特別に紹介させていただきますね。

今私が2020年～2021年におすすめしたいのは

「ライブ」

関係のジャンルです。

なぜライブなのか？

ということですが、それはコロナの影響ですね。

VODという動画配信サービスは大きく稼げる可能性を秘めているのですが、新しいジャンルとして、

”無観客ライブ配信”

が行われるようになりましたね。

ライブに行きたくても行けなくなった、だからお家でライブを視聴しよう！

と思って需要がかなり増えています。

VODだったらU-NEXTというサービスがあるのですが、このように無観客ライブの配信を行っています↓↓

**サザンオールスターズ
ほぼほぼ年越しライブ 2020**

「Keep Smilin'〜皆さん、お疲れ様でした!! 嵐を呼ぶマンピー!!〜」
supported by SOMPOグループ

U-NEXTでライブ配信!

2020.12.31 THU 22:00~

登録特典を利用して購入

※無料トライアル特典の600円分のポイントをライブ配信視聴料に使用できます。(新規登録のみ対象)



上記で言えば、

「サザンの年越しライブ観たい！」

ってなって購入に繋がります。

U-NEXTは1件1,100円～1300円位なので、10件売っただけで1万は越してしまいますね。

キーワードで言えば、

「無観客ライブ アーティスト名 配信 チケット 予約 購入方法 動画 テレビでみる方法」

のように沢山キーワードが生まれています。

こちらに参考を載せますので、確認して頂けたらと思います。

<https://related-keywords.com/result/suggest?q=%E7%84%A1%E8%A6%B3%E5%AE%A2%E3%83%A9%E3%82%A4%E3%83%96>

コロナが落ち着くまでは最低でも狙えるジャンルですので、是非まだ取り組んでいない方は狙ってみてください。

初心者必見！ゼロから500万までの道のり

ネタはわかりましたね。でも記事更新したりリライトをすると12月は特にかなりの時間を使ってしまうことになります。

私の生徒さんやパートナーさんに聞いたのですが、

「まともにやってたら5時間は毎日使うかもしれないです。」

っておっしゃってた位地道な作業が必要です。

ですが私が行なっていた作業といったら**一日5分程度**。

たったこれだけの時間で、月収500万という売上を上げることに成功したのです。

先にお伝えしておきますが、完全放置のブログではなく、今も毎日フル活動する外注仕組み化をしており、私の作業自体は5分程度です。

完全放置しちゃうと、やっぱりリライトしなければ順位が落ちて収益下がってしまいますからね...

私は様々なブログを運営しているのですが、今回達成したブログのそもそものテーマとして、

「私は作業せず収益を上げるブログを構築する」

事を目標に立ち上げました。

でもこれは最初から出来たわけではありません。

そこでどのような道のりがあったのか？
というお話になるわけですね。

私は過去ブログを必死に記事を書いて、たしかに月収10万、いや、それどころじゃない程の収益を上げることに成功しています。

金額的には満足するものでしたし、サラリーマンの給料よりももらえたので、勝ち組の仲間入りだと勘違いしていた時期もありましたね。

今思えば何いってんだって当時の私を一蹴したいですが、
ちょっと待てよ？
私の目標は、子供と過ごすためにブログを始めたのは？
とを感じるようになりました。

いつまでも記事を書いていたら、次のステップにも進めないし、子供と一緒に過ごす時間もない。
同じ空間にはいられるようになったけど、やっているのはずっと仕事。
これではクリアしたとは言えないんですよね。

そこで考えたのが、私は作業せず収益を上げるブログを構築する、というわけです。

実際に苦戦もしたし、成功するかどうかも疑問でした。

ということで、今回の月収500万までの裏側に入っていきたいのですが、まず運営自体は2019年の8月にスタートさせています。

ですが、さかのぼると動き出したのはもっと前です。2019年4月頃には、まず一緒にブログを運営する方を探すことから始めました。

信頼出来るパートナーを探し、出来ればずっと一緒にブログを運営する方ですね。

どうやって私が見つけたのかですが、今回のケース以外にもあるので2パターンが簡単なのですが、

- ・ 信頼出来る友人にオファーする
- ・ 外注さんにオファーする

ことですね。

一緒にブログやりませんか？

ってオファーしてokだった場合ようやくスタート出来ます。

今回のケースで言うと、友人にオファーしたパターンです。

あなたに置き換えてほしいのですが、

- ・ 副業を探している方がいたり
- ・ ブログの世界を知らない方がいたり
- ・ 在宅ワークを探している方がいたり

と悩んでいる方は沢山いるはずです。
むしろあなたも何か目標だったり、現状を変えたい思い
があってブログ
をスタートしたはず。
あなたの心境と照らし合わせるときっと見つかるはずで
すね。

今回私には心当たりがあって、小学生からの友人がいた
ので、お会いした時にお伝えしたところ、ブログ運営し
てみたい！
ということでスタートしています。

それから打ち合わせしたり、具体的に教えたりして2019年8月に本格的にスタートした形ですね。

では次にそこからどういう伸びを見せたかです。

戦略としては、

「福袋ネタを目指して仕込んでいこう！」

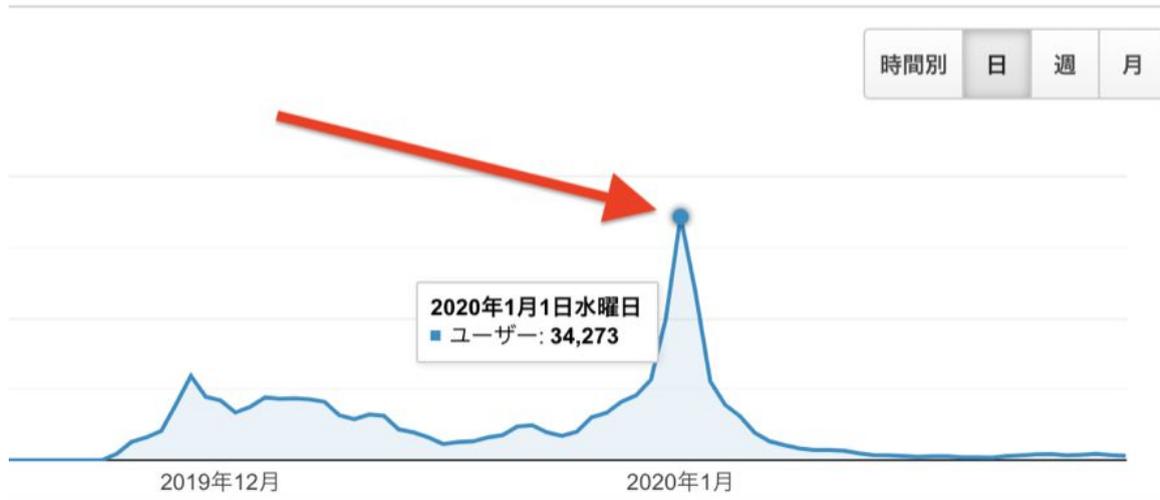
という戦略です。

仕込みネタというのは、今から3,4か月先のネタを狙って仕込んで行くことです。

イコール時期が来るまでほとんどアクセスは来ません。
ただし時期になると爆発的にアクセスを集めることが出来ます。

新規ドメインでスタートしているのですが、最初の一年はこんな感じでした↓↓

2019/08/01 - 2020/01/31 ▼



こちらはピーク時なのですが、

- ・ ピークのユーザー 34,273程
- ・ ピークの収入 月収80万程

ですね。

これは新規のため評価が間に合わず、そこまで検索順位を上げることが出来なかったことが原因です。

しかしさらに記事数も増やし、評価もきちんと上げた一年後の今年はこんな感じです↓↓



11月でピークとまではいかないけど、近い人数を毎日集めています。

去年は一日だけなので、月間にしたら大きな違いですね。

実際の11月のアクセス数の違いは、

- ・ 2019年11月 200記事程 85,000pv程
- ・ 2020年11月 500記事程 **1,150,000pv程**

1年間でここまで差がついています。

どうやってここまで育てたか、要点をまとめると、

- ・ 毎日更新を心がける
- ・ 最新情報に毎日リライト
- ・ 年末時期以外も近いキーワードを更新
- ・ 記事数も年末に向けて倍に

することで今回目標を達成しています。

問題はこの作業を私がせずに、どうやって5分の作業に済ませるのか？
ということですね。

それでは私が構築した仕組みの全貌を公開していきます！

作業時間一日5分で500万達成した裏側

どうやって5分の作業で月収500万を達成したのか？
それは、

「自動でブログが回る仕組み」

を作ったからです。

5分というのは、チャットを一日1,2通パートナーさんに送る作業です。



これだけ。実に簡単な作業ですね。
後は勝手に記事が上がってきます。

パートナーがおらずもし自分が、記事を倍にしたりリライトしていたら、おそらく私が毎日5時間以上の作業はしていたはずでしょう。

今回のブログパートナーさんは友人を活用しています。共同でブログを行っており、私一人のブログではないですから、**報酬は折半**で行なっています。

ブログゼロの状態から、ブログに未来を感じ一緒にお仕事をスタートさせているわけですね。

パートナーさんがいるから、私の作業が5分で済んでいます。

仕組みを作る上で必要なのは、ブログを運営する際に必要なのか？を理解する必要があります。

それではどのブログを運営しても共通する作業を出してみましよう。

- ・ **ネタ探し、ライバルチェック**
- ・ **タイトル作成**
- ・ **記事作成**
- ・ **記事添削**

ですね。

普通はこれらを全部自分で行わなければなりません。

外注仕組み化している私の場合はこんな感じ↓↓

- ・ネタ探し、ライバルチェック→パートナー
- ・タイトル作成→パートナー
- ・記事作成→ライター
- ・記事添削→パートナー

このように私は何もやってないわけですね。
ライターさんは1記事300円をお願いしています。

5分といいます、ぶっちゃけほとんど毎日何もしていません。w

でもこれだとパートナーさんから不安が漏れそうですね...。
そこで仕組み化には考え方が重要となっていきます。

外注仕組み化の考え方

ちょっとこれまでのお話って違和感がないですか？
なぜ友人とはいえ、私は5分の作業でパートナーさんは実務しているのかって。

それは、

- ・私→ブレイン役
- ・パートナー→指示役

みたいに役割分担しているからです。

パートナーさんはブログを全く知らないですから、一から説明して戦略は私が全て担当しています。

外注仕組みで私が徹底しているのは、

「先の未来やメリットデメリットを確実に提示する」

ことです。

- ・これから私はこのブログを100万超えるブログにする
- ・将来的にはお互い作業無しに持っていくレベルにする
- ・そのために今○の作業をしている

と常日頃から情報共有をしていました。

最初の三ヶ月位はパートナーさんはめちゃくちゃ不安だったと言っていました。

そこは実際のピークである例年のpv数をお話したり、なぜ上位表示出来ているのかを詳しく説明したり。

過去の月収10万を私が達成した時のお話を紹介したりですね。

このブログが実際に月収10万越した辺りからは、やる気満々で特に問題無く進められましたよ。

もしあなたが初心者だったとして同じようにするならば、私だったら、

「一緒に同じブログで行えば記事も2倍になる、一緒に学びながら進めよう！」

「お給料はお渡しします。（例 1記事300円）」

みたいに正直にお話してオファーしますね。

ライターさんよりは前に進めやすいと思います。

～報酬を折半だとして～

- ・スタート時→パートナーさんに1記事300円お支払い
- ・収益化後→マイナス分回収、以降プラス分を折半

にすれば後々費用も回収可能です。

さらに今私がやっていることは、パートナーさんすら何もしなくて良いように、ライターさんを育てて仕事を回せる仕組みを完成させることですね。

今はほぼ完成ってくらいは持っていましたし、パートナーさんと次のブログやビジネスを構築出来ます。お互いに仕事の幅も収入も上がって行きますので、2021年はまた別のビジネスをする計画を進めているところです。

外注パートナーさんを雇った失敗談

kazunoriだから出来たんでしょ？普通無理...。
なんてことも思われそうですが、そうではありません。

私も沢山の失敗をして今の月収500万を達成しています。
そこで注意するため、私の失敗談もお伝えするのでこれからチャレンジする方は注意してください。

1.お支払いに関する失敗

お金のトラブルは一番避けないといけませんし、一度信頼を失うと立ち直るのは中々困難です。

私の場合、

- ・ グーグルアドセンス
- ・ 楽天アフィリエイト
- ・ 各種asp（広告配信運用会社）

から収入を得られるブログでした。

ここでの失敗は楽天アフィリエイトです。

楽天アフィリエイトとは、楽天が運営しているのですが、条件をクリアしないと、

「楽天キャッシュ」

と呼ばれる、現金ではなくポイントのようなものが付与されます。

現金ではない、という点に私はもっと注意すべきでした。

私は他のブログでも楽天アフィリエイトを使っているの
で、混ざらないようにパートナーさんのアカウントで
作ったんですよね。

それを了承済みでももちろん運営は進めたのですが、実際には気持ちが変わってしまって...

楽天キャッシュで入ってくるようになってしまって、報酬も現金では無い点が嫌だったとクレームものでした。

なので私から現金で報酬をお渡しするよーとなった代わりに、楽天キャッシュを私にください、という流れになったんです。

でもこの楽天キャッシュ、トラブルで中々私に付与することができず...

もう辞める一歩手前までいってしまいましたね。

改善としては、現金でお渡し出来れば済む話なのでひとまず一件落着です。

今は条件をクリアして現金で入ってくるので何も問題はありませんが、同じように楽天アフィリエイトを使われる際には注意が必要です。

2. 仕事感が無かった失敗

ブログは共同も自分でやるのも変わらないのですが、家で出来るため仕事感がないんですよね。

家が出来ることがメリットでもあるのですが。

でも一緒にしているということは、一緒にビジネスしているということ、つまりは仕事です。

ですが、家で行なうため実際作業をしているかがわからなくなってしまう。

作業が進んでいないのか？作業しているんだけど速度が遅いだけなのか？

ですね。

改善方法は定期的な打ち合わせですね。

気持ちが伝わるまでは、週イチで打ち合わせをし、一週間ここまで進めると決めて改善することが出来ました。

ブログ初心者からすべきことや仕組みづくりにむけて

私があなたに今回構築して欲しい順番をお伝えすると、

- 1.記事を書いて1円10円とどんどん収益を上げていく
- 2.ライターさん一人雇って外注化にチャレンジする
- 3.自分の作業を細分化してみる（タイトル、ネタ、記事作成）
- 4.一つずつ外注さんに託す

5.信頼出来るパートナーさんを見つける（外注さんから、もしくは信頼出来る友人から）

この順番ですね。

初心者でも中級者でも変わりはありません。
このイメージを知っているのと知らないのとでは大きく差がつくので、今知れてラッキーだと思って頂けたら嬉しいです。

まずは自分の力を付けるために、記事を書いてください。

記事を書くのはオールジャンルがおすすめです。

オールジャンル狙える目線が出来たほうが、何でも臨機応変に対応出来るからですね。

同時並行でパートナーさんを探すのもおすすめです。

記事が書けるようになったら、仕組みをつくるために時間もかかりますから、一つずつ上記のように進めていきましょう。

さいごに

今回は読者様限定プレゼントとして、作業時間5分で月収500万を達成した方法を解説しました。

ブログは基本的に記事を書いていくお仕事ですし、初心者時代は自分のレベルアップのため、記事を書く時間も実際に必要だと思います。

しかしブログ運営をすればするほど、いつまで記事書くの？自由どころか時間が逆に無くなったんだけどと、疑問が湧いてくるものです。

疑問の通り、いつまでも自分で記事を書いていたら現状は変わっていきません。

今回のプレゼントのように、将来的には外注化を進めて、本当の意味での自由を構築してくださいね。

私も最初から今のようには出来たわけではありません。自由が無くなる位必死に記事を書いていた時代もあります。

そこで私が初心者時代からどのように今の外注化までたどり着いたのか？

これからメルマガやラインにて、もっともっとあなたにお役に立てる講座を無料で配信していきますね。

それではまた！
メルマガも楽しみにしちよってねー☆

PS.

今後は仕組み化も含めて、初心者からブログをスタート出来るとある企画を考えています。

マスターさえすれば、自分で稼げる力というのは構築出来るものなので、是非これからの案内を見逃さないようにしてくださいね。

またメルマガをお楽しみに！

kazunori